



## Entrevista Realizada a Ángel Carrión

Ángel Carrión

**Ya, listo. Eh... ¿Cuál es su nombre y en qué año nació?**

Mi nombre es Ángel Vicente Carrión Llerena, nací el 01 de agosto de 1955.

**Listo. Eh... ¿Quién lo cuidó en su infancia?, o sea, ¿con quién vivió?**

Con mis padres.

**Ya, con los dos padres. ¿Y recuerda tal vez que alguno de los dos haya sido un poco severo o tal vez malhumorado?**

Bueno, por lo regular mi papá siempre ha sido un carácter bien fuerte, hasta ahora.

**(Risas) Y la mamá más tranquila.**

No, mi mamá supertranquila.

**Quien mediaba (risas).**

Ahí nosotros teníamos que como quiera ahí tratar de sobrellevar esa vida, porque cuando éramos pequeñitos uno no puede intervenir, ya cuando uno ya pasó ya la juventud, recién interveníamos a hacerle ver las cosas, que no... en este caso, que no le pegue a mamá o alguna cosa. De ahí del resto, igual.

**¿Y tal vez en la escuela recuerda que algún profesor haya tenido castigos con usted o con algún compañero?**

No.

**En la escuela no.**

No, en la escuela tranquilo, nunca he tenido yo problemas, al menos yo.

**(risas) Con actitud tranquila.**

Sí, tranquilo. Sea profesor o sea profesora, yo siempre me he llevado bien con ellos, igual con... con los compañeros, pero no he tenido problema.

**¿Y recuerda tal vez que en la infancia o adolescencia haya tenido algún tipo de carencia en casa? Económica.**

Mmm... Sí, sí bastante. Económicamente siempre hemos sufrido dentro de la... dentro de nuestra niñez se puede decir, obviamente porque en ese tiempo, por decir, la... la... la profesión de mi papá parecía que no le daba mucho... mucho... sustento, se puede decir. Mi mamá trabajaba, pero igual no ganaba bien y como éramos bastantes hermanos, obviamente sí padecimos bastante nuestra... en nuestra niñez.

**Eh... ¿Recuerda cuántos años de educación tuvo? O sea, de educación formal, escuela... Entre escuela, colegio.**

Solamente de... de... de escuela hasta sexto grado.

**Y de ahí estudió algo que esté relacionado con lo que hace ahora o...**

No no...

**Simplemente aprendió...**

Yo aprendí simplemente viendo, porque he entrado yo a talleres que en buena hora que se han portado bien y me han enseñado, porque me han tocado unos buenos maestros. Pero eso yo aprendí porque... Obviamente casi toda mi vida ha sido solamente este... este trabajo.

**Y recuerda tal vez... eh... cuál fue la primera persona que le dejó entrar a un taller, que le permitió aprender.**

El señor se llama Hugo Valencia, con él aprendí prácticamente, después salí de ahí, aprendí con otro señor que se llama Luis Chávez y ahí me... me encumbré con los dos, los dos son mis mejores maestros.

**¿Para usted es lo mejor que pudo pasarle conocerles a ellos?**

Claro, yo siempre he sido agradecido de ellos.

**¿Recuerda cuántos años tenía tal vez, cuando le conoció a Hugo?**

Yo he de ver estado en unos 25 años.

**25 años.**

Porque yo más antes, cuando... En mi juventud, yo trabajaba también en otras cosas, por ejemplo, yo trabajé en lo que es serigrafía, trabajé en lo que es mecánica, enderezada, pintura, he tenido algunos trabajitos así dentro de mi juventud, ya cuando ya tenía más o menos mis 25 años, como que entré al taller donde Hugo Valencia y comencé ya a enrumbarme a tener este... este oficio. Este oficio se llama más o menos... es la marroquinería, porque a veces que la... la... la gente le confunde la marroquinería con la talabartería. La talabartería es bien diferente a lo que es la marroquinería, la marroquinería se entiende que son desde carpetas, se puede decir, para abajo, o monederos, pero en cambio la talabartería se entiende que es más de monturas de caballo.

**Mmm... O sea, más complejo.**

Es más duro ese trabajo.

**Ya. ¿Y antes de tener el taller usted trabajó en otros talleres?**

Lógicamente, yo trabajé en empresas. Trabajé en una empresa que se llamaba Cor-

poración MYL, es también ma... solamente de marroquinería, entonces ya porque... como yo ya aprendí, entonces ya me abrí, como se dice, un poco de... de espacio. Ahí trabajé dos años. De ahí trabajé en otra empresa que se llama GM Laser, ahí trabajé siete años. Trabajé en otra empresa, que se me olvida el nombre, pero casi igual, por ahí trabajé solamente un año. De ahí trabajé en Coltroqueles, también trabajé un año. Más o menos en cuatro empresas he trabajado así.

### **¿Más o menos cuántos años estuvo trabajando en otras empresas?**

En total total total, se puede decir que le... le podríamos ponerle con la... Es casi empresa con la de Hugo Valencia, porque yo total tengo aportaciones de seguro, tengo 13 años, son los 13 años que he trabajado en empresas.

### **O sea, prácticamente casi todo lo que usted ha trabajado ha sido solo.**

Sí.

### **Y en el momento que usted decidió tener el taller, eh... ¿de dónde obtuvo los recursos?, tal vez tenía ahorros o fue un préstamo, ¿cómo fue ese proceso para tener su taller?**

Bueno, yo poco a poco he podido comprarme una maquinita, era la única máquina que yo tenía, esa que está ahí, la... es la Singer, y con esa máquina yo empecé y me arriesgué, a lo mejor me ayudó un amigo, el que le di... el que te digo, Hugo Valencia, él me ayudó. Unas dos máquinas son prestaditas de él, las dos nomás son mías. Entonces, él me ayudó prácticamente, porque como aquí no se necesita un capital, porque yo aquí lo que más hago es por decir, lo que se trata de... de reparaciones. Porque lo que yo más hacía antes, por ejemplo, cuando yo hacía las carpetas, hacía los portarretratos, todo eso, entonces a mí... Yo voy a la empresa y les digo que me den un 50% para poder trabajar, entonces yo con la máquina nomás no... solamente necesitaba... Yo en ese tiempo trabajaba en mi casa, sino que ya después, ya me imaginé que iba yo a sobresalir mejor en un local aparte, pero parece que me equivoqué, entonces vine acá. Es el único taller que he tenido, son ocho años que estoy aquí.

### **¿Resulta tal vez más cómodo trabajar en el taller que en casa?**

Por una parte, sí, porque en la casa obviamente uno no... uno nunca va a encontrar un... Alguien que venga: «vea, señor, me da haciendo», en cambio aquí como es a la calle, cualquier persona pasa y dice: «ve, aquí ha habido quien haga esto», entonces

vienen. O sea, sí me conviene a mí estar en este local, sino que, por motivo de la pandemia, obviamente ahorita estamos un... bastante mal...

**Claro**

¡Bastante mal!

**Claro, y en ese caso en... Tomando en cuenta la pandemia, ¿tal vez hubo otras actividades que empezó a hacer?, o sea, ¿que esté fuera de todo lo que hace dentro del taller para poder tener algo de recursos?**

Nunca... nunca pude hacer otra cosa porque... Por eso estoy atrasado, yo estoy aquí debiendo de arriendo, todo, y es justamente porque no... no... no tengo otro recurso. A lo mejor yo tenía un recurso, era trabajar... Porque tengo yo algunos amigos que tienen sus talleres, no, pero a uno como le ven ya con una edadcita más o menos que ya... 66 años que tengo, ya nadie me... me... me puede ayudar, entonces tengo que obligado aguantarme aquí, hasta cuando Dios quiera y ojalá... como ya están comenzando a entrar ya a las clases en las escuelas, los colegios, ya me vuelvan a dar los trabajos que yo antes sabía sacar.

**¿Qué hacía antes de pandemia, cuando estaba todo normalizado en escuelas y todo eso?**

Yo hacía los portarretratos, hacía portas diploma, porta títulos, cinturones para colegios, todo eso es lo que a mí más me... me daba para poder sobrevivir y ahí sí yo estaba tranquilo, porque no me... no me... no me preocupaba de nada, pero ahora en cambio sí estoy preocupado, es porque obviamente no hay ninguna escuela, ningún colegio que me dé un solo trabajo.

**Claro.**

Entonces, ¿qué hago yo?, tengo que tener paciencia hasta cuándo... Ojalá ya se ponga, porque ya están entrando ya a las clases.

**Tal vez en estos... Me parece que es alrededor de un mes tal vez, ya habido un poco... Ya ha sido un poco mejor este mes o aún sigue...**

Todavía no, porque recién comenzaron a entrar, entonces yo me imagino que voy a tener que esperar hasta que se acabe este mes y me imagino que en marzo, Dios quiera que ya me comiencen a llegar trabajitos.

**Listo. ¿Y usted aquí trabaja solo o tal vez tiene de repente alguien que le ayude?**

Cuando me salen trabajos que... son cantidades grandecitas, de ley yo tengo que conseguir alguien quien me ayude. Sí tengo yo amigos que más o menos saben del arte y yo les he llamado y sí me han dado la mano, o sea, que, obligadamente me toca a mí buscar una persona para que me ayude.

**O sea, depende... dependería del trabajo que...**

Dependería la cantidad.

**Ya. ¿Y qué es lo que más le gusta de su trabajo?, o sea, ¿qué es lo que le gusta hacer en su trabajo?**

O sea, obviamente la... la... la... la rama esta, se necesita de... tener eh... un poquito de... paciencia y me gusta hacer todo, o sea, no puedo decir esto no me gusta.

**O sea, es algo que le apasiona.**

A mí me apasiona todo todo, ni la costura ni la doblada ni la puesta de pega, no me molesta, yo todo todo hago con mucho cariño, porque ese es mi oficio, yo por eso aprendí esto, justamente porque... Me gustó, entonces todo me gusta hacer.

**(risas)**

No puedo decir: «esto no me gusta».

**(Risas). Y, por ejemplo, en el caso de sus clientes, como usted mencionaba, la mayoría de personas... es más porque van pasando por aquí, o a lo mejor le recomiendan, ¿cómo es ese proceso?**

Bueno, el... el... La mayor parte ya me conocen aquí, porque ya estoy ocho años, de ahí de lo que pasan aquí sorpresivamente, ya es, ya, bueno, de repente. De ahí, más es porque ya me conocen, aquí ya me conocen, entonces no es tampoco tan grande el trabajo de las personas que ya me conocen, no. Por ejemplo, en los colegios, ahí sí ya me conocen a mí, saben que yo no les quedo mal, trabajo bien, no les cobro muy caro, entonces me llaman. Pero en cambio en lo que es las composturas es porque ahí sí ya me conocen.

**Y en el caso de los materiales, ¿cómo usted consigue los materiales?, o sea, ¿cómo es el proceso para poder conseguir?**

O sea, la mayor parte de los contratos que yo saco, obviamente me dan el 50%, entonces con el 50% yo ya me... me arreglo ya para poder comprar los materiales. Yo nunca compro bastante material, sino de acuerdo al pedido nada más.

**O sea, usted les compra y digamos paga el 50% ¿o cómo?**

O sea, a mí me pagan el 50% para hacerles un producto.

**Ya.**

Entonces, yo con ese 50%, todo invierto en el material de la cantidad de artículos que yo vaya a hacer.

**Ah, ya, ya ya.**

Yo tengo que hacerme alcanzar, entonces a mí lo que me va a quedar es el otro 50%...

**Ya cuando esté terminado.**

Cuando termine, cuando entregue. Entonces, yo, casi se puede decir... Porque a veces no sale el 50%, hay veces que tengo que ver quién me preste para poder cubrir la compra total del material que necesito para la cantidad del producto que voy a hacer.

**Y en ese caso, por ejemplo, usted ya tiene como un proveedor, eh... donde sabe dónde comprar o...**

¿De los materiales para comprar?, yo ya conozco ya, to... todos los... todos los... los materiales, ya tengo yo un almacén que es escogido. No pido yo que me vengana a dejar, tengo que de ley yo mismo, comprar, donde yo... a mí me conviene, porque me dan a lo mejor un poquito más conveniente, no me fían, nunca fían en los almacenes, siempre hay que... con el dinero ese rato pagar de contado.

**Y en el caso de los productos, o sea, ¿cómo entrega usted? Ya una vez que está terminado, o sea, ¿cómo es el proceso de darle al cliente lo que ya está terminado?**

No pues, eh... cuando yo termino, por decir, en un caso de... de unas carpetas, por decir, son unas quinientas, pongo en cartoncitos contando muy bien y entrego, eso me toca a mí también gastarme el flete, porque ya se hace bastantito, me toca gastar un taxi o una camioneta.

**Y en el... o sea, en el caso del pago, ¿la mayoría sería como usted dice, lo que le dan el 50% y ya cuando está terminado le dan el resto?**

Lógicamente, cuando ya... termino, me dan el otro 50%. No hay ningún problema en los pagos.

**Y, por ejemplo, ¿tal vez ha habido un caso que ya terminado algo y por alguna circunstancia no... no han venido a ver o ya no han querido en algún momento?**

Una sola vez me pasó eso, con un colegio x, pero eso fue por la pandemia.

**Ah.**

Por eso yo no... no me preocupo, porque dije, a lo mejor fue por la pandemia. Que justo el día marzo... En el mes de marzo, que nos ya dijeron que nos teníamos que encerrar por la pandemia, yo justo tenía que entregar en marzo mismo.

**Ya.**

Entonces, me quedé guardado ese... esos artículos. Fueron unos cinturones blancos. Entonces, cuando ya pasó los tres meses me fui a decirles que me cojan, porque yo necesitaba el dinero, ahí no me dieron ni el 50%, ahí yo puse de mi dinero para comprar el material y no me querían coger, pero yo, molesta y molesta y molesta y molesta, hasta que bueno, a la final sí pude entregar. No me ha quedado nada de materiales que yo he hecho, o sea, de artículos que yo he terminado, no me han quedado nunca, porque a la final, si alguien me pide es porque necesita y si es que no me sacan es porque no tienen dinero, entonces hay que esperar.

**Ah, claro, o sea, difícilmente alguien le va a decir no, ya no tengo.**

No, difícil es que me dejen a mí con el producto.

**Y, por ejemplo, tal vez, eh... si... algún momento que tal vez a un cliente que no le gustó mucho y le pidió... tal vez arreglar, ¿hubo algún tipo de sanción por parte del cliente?**

Nunca tuve esos problemas, a Dios gracias. Nunca.

**Y en el caso... ¿cómo fija usted los precios?, o sea, ¿cómo más o menos... Dependiendo... ¿Por pieza?, cómo...**

Bueno, ¿el precio de cada artículo?

**Ajá.**

Yo le hago un... cómo le digo, una... un sondeo a los... a... a todos los precios de los materiales. Veo cuántos artículos me van a salir de tal metro de cuero, por decir, o sintético, porque más se hacen por metros en sintético, y se saca uno la... la cantidad. Uno se cobra hasta lo que uno se paga aquí del agua, de la luz, del teléfono, del arriendo, de lo que uno se come, de lo que uno se... se gasta, uno se... se le resta o se le suma o se le divide en... para... para... para ver cuánto se le puede cobrar el producto.

**Por ejemplo, de un cinturón, ¿cómo hace más o...?, ¿o cuánto le sale más o me-**

**nos?**

Por ejemplo, un cinturón, bueno, hay referencia. Por ejemplo, uno de cuero, ponte que valga USD\$ 10, con el cinturón sintético es la mitad de precio. Entonces, yo el de cuero, es difícil sacar ahí porque uno se compra una hoja entera que es de por pieza, en cambio en el sintético, se compra por metros, entonces...

**O sea, viene más en el sintético.**

Entonces, es más... es más conveniente trabajar con sintético en este caso de cinturón, porque el cinturón no hay cómo acomodar en... en... en las bandas, que son... que vienen con huecos, vienen con fallas y todo eso, se hace difícil... Y por eso es lo que cuesta también un poco más el... el cinturón de cuero.

**Ya. Eh... ¿Cuánto usted, eh... gana al mes? O sea, ¿está por debajo del básico, que sería los 400, o... menos de eso?**

Ahorita que estoy con este problema de la pandemia, no... no gano ni... ni la mitad del... del básico.

**¿Y antes de pandemia?**

Bueno, ahí tranquilamente uno se ganaba un poquito más del básico.

**Un poco más del básico. Listo. Eh... ¿Tiene usted seguro?**

No.

**¿Antes tampoco tenía o dejó el seguro?**

O sea, yo cuando trabajaba en las empresas... Por eso es que tengo yo 13 años de aportaciones, pero ya cuando yo me metí a trabajar aquí individual, nunca me comprometí a pagar yo solo.

**¿Justamente porque tenía miedo, por ejemplo, como lo que pasó con la pandemia?**

No es por eso, sino que yo para poder, eh... poder, eh..., cómo le digo... Seguir pagando, tendría yo que asegurarme que tengo que tener siempre los 72 mensuales que tengo que pagar, entonces como yo no tenía eso, por esta pandemia, nunca me... me arriesgué, porque era arriesgarse.

**Claro.**

Porque para estar atrasado, prefiero yo... aguantarme y decir no.

**Claro. Eh... ¿Usted, eh... conoce o tal vez conoció en algún momento personas**

**ricas o que tengan, o sea, que usted considere que tengan bastante dinero?**

Pocas personas puedo conocer porque ahora es difícil, el mismo señor Valencia que conversé que el señor que me dio a mí el oficio, él es un señor que sí tiene dinero, de él puedo hablar, porque no, no tengo otras personas que sepa yo.

**Y, o sea, desde su percepción, ¿por qué usted cree que las personas ricas son ricas y las personas pobres son pobres?**

Bueno, uno... uno se da cuenta la forma de vida, no. Por ejemplo, en mi caso, yo soy pobre y hay bastante gente, sí, que son un poquito más acomodados, tampoco voy a decir: «qué bestia, son millonarios», no, pero sí tienen una comodidad mejor que la mía. Yo siempre diré, soy pobre y pobre me he de morir.

**(Risas) Pero, por ejemplo, ¿usted por qué cree que esas personas a lo mejor llegaron a tener más?**

Bueno, a lo mejor, eh... tuvieron un poco más de ayuda de alguien, de la familia mismo. O a lo mejor, eh... fueron más inteligentes que uno.

**(Risas) No, no siempre. Eh... ¿Usted ha tenido, o ha estado tal vez alguna vez en algún tipo de organización? Relacionado con su trabajo. Tal vez sindicatos... algo por el estilo.**

Una sola vez, cuando trabajé en Corporación MYL. No sindicatos, hicimos solamente una asociación de costureros. La única vez, pero yo no trabajé mucho tiempo ahí, así que no... no tengo ni... ni idea, yo creo que ya esa empresa ya hasta quebró.

**¿Para usted cómo fue esa experiencia de estar organizado dentro de lo que hacía?**

Era... era algo que... los dueños, los jefes de nosotros, nos dieron una prioridad, porque había otras personas que querían hacer el sindicato, entonces nos explicaron a nosotros que no vamos a sacar nada con el sindicato, que vamos a perder, nos aconsejaron: «mejor hagan la asociación» y prácticamente no lo... no le utilizamos. Más la... la... la... esa asociación utilizábamos más para que nos ayuden a tener un club de... deportivo.

**(Risas) Pero, o sea, dentro del trabajo, digamos, no... no fue tan relevante lo que hicieron ahí.**

No, no nos valió de nada. Ya te digo, mejor nos ayudaron a nosotros para que podamos

pedir: «vea, jefe, ayúdenos con la mitad para comprar uniformes, para tener un equipo, para tener esto, para tener este otro», entonces fue la única situación que tuvimos que aprovechamos con esa... con esa asociación, de ahí nada más.

**Entonces, digamos, ¿fue más como un espacio para... tal vez distraerse o... estar más con los compañeros de trabajo?**

O sea, eso nos... nos aconsejó el mismo jefe de nosotros, ese señor sí puedo decir que era un señor millonario, porque el deporte de él era el tenis, entonces él estaba siempre metido en los torneos de tenis, entonces conversaba con nosotros y nos decía que por qué también nosotros no nos dedicamos a hacer algo de deporte, obviamente para desestresarnos del trabajo. Entonces, nos dio la idea él, él mismo nos dio la idea de que hagamos la asociación, y, por ende, nos metimos a eso y... bueno, yo como ya no estuve mucho tiempo, ya me tocó salir de ahí, entonces no... no tengo conocimiento ahorita si verdaderamente les seguirá yendo bien o les seguirá yendo mal, no tengo idea.

**Y, por ejemplo, ¿para usted sí es importante, o sea, ya dentro de lo que es el trabajo, estar organizados como lo que intentaron hacer en principio?**

Mmm... No, no era una empresa tan grande como para uno poder hacer las cosas, o sea que yo, con otras dos personas que estábamos metidos en eso, nos sentíamos conforme con lo que estábamos haciendo nada más.

**Pero, por ejemplo, usted ahorita que tiene su taller, ¿cree que sería más beneficioso si estuviera en algún tipo de organización así? O como le dije antes, ¿en un sindicato?**

No, aquí en este taller es difícil, es bien difícil porque uno como quiera se hace trabajos, pero son trabajos pequeños, no son como para uno enriquecerse o algo, o sea es ya, bien o mal... yo diré que prácticamente yo trabajo aquí es más por *hobby*, ya para entretenerme, porque yo ya tengo 66 años y si yo me... me quedara en la casa, ¿qué hago en la casa?, entonces tengo que estar laborando aquí.

**Eh... ¿Qué tipo de cosas le dan a usted tal vez angustia o preocupación? O sea, puede ser en su vida personal o en el trabajo como tal.**

Más preocupación, por las deudas.

**O sea, la mayor preocupación sería del trabajo.**

Sí, porque a Dios gracias, bueno, no... no puedo decir a Dios gracias (risas), no, sino que en mi caso yo no tengo esposa, no tengo hijos... Tengo una hijita, que bueno, ya es casada y todo y ya... ya no es preocupación porque ya tiene su marido, todo. Ya solamente para mí, tal vez en algo ayudar en la casa que sí hay necesidad, porque yo vivo a unos metritos donde mi papá, donde mi hermana. Esa es la preocupación, porque ya de mí, ya es solamente como se dice, subsistir, sobrevivir.

**O sea, ya no...**

O sea, ya no pienso por decirte: «yo quiero hacer una empresa grande ahorita», ya no... ya no hay cómo, ya pasó el tiempo ya.

**Claro, o sea, ahorita ya simplemente está, como usted dice, como un «hobby» y para ayudar.**

Nada más, así es.

**¿Qué le da vergüenza? O sea, ¿qué tipo de situaciones le da vergüenza a usted?**

Ahorita lo que más vergüenza me da es estar debiendo del arriendo.

**O sea, le da... o sea, digamos, también entraría dentro de las preocupaciones.**

Claro, por ejemplo, ayer nomás vino el dueño de casa y qué vergüenza verle que «dentra» y me dice: «vecino, qué pasó pues, ya es hora que me dé del arriendo». Entonces, ¿yo qué le dije yo?, «por favor, espéreme un poquito más». Entonces, esa es la... la... la vergüenza que uno tiene, pero a la final uno como varón tiene que dar la cara, porque no hay otra.

**Claro. Eh... ¿Tal vez siente culpa por algo que haya hecho antes en su vida o en este momento?**

Tal vez el... en la relación de la mamá de mi hija sí siento algo de culpa, pero ya uno nada saca con lamentaciones, porque todo ya pasó, ya quedó atrás.

**O sea, cree que tal vez pudo tener... otra actitud o pudo ser... distinto.**

Sí podría haber sido algo bien distinto, pero yo le vi difícil porque, bueno, en mi caso es bien... bien complejo, bien... bien triste y es bien largo de conversar, entonces yo prefiero mejor no hablar más de eso.

**Tranquilo, ya, no importa.**

**¿Algo que le dé tal vez miedo?**

La verdad, no. No, miedo a nadie, ni a nada (risas).

**(Risas) No hay nada que deber.**

No me atemoriza nada. Yo vivo tranquilo, ya te digo, lo... lo único que me preocupa y que hasta me da vergüenza es solamente lo que estoy debiendo aquí del arriendo, de ahí del resto, mi vida es tranquila.

**¿Algo de lo que se enorgullezca? O sea, ¿algún logro que haya alcanzado que le... de lo que sienta orgullo?**

Haber tenido a mi hija.

**¿Para usted lo mejor que le pudo pasar fue tener a su hija?**

Sí.

**¿Entonces, diría que es lo que más alegría le da también?**

Así es, es lo que me alegra, aunque sea ingrata mi hija, pero me alegra. (risas)

**(Risas) Y ya, no tengo más preguntas, eh... agradecerle por... por darme su... parte de su tiempo, también traerme aquí, conocer un poco y eso.**